

TELEFONICA FRENA SUS INVERSIONES EXTERIORES



Telefónica tiene previsto frenar el volumen de inversión en el exterior en los próximos cinco años. Según su plan estratégico 1993-1997, las inversiones financieras en filiales —en su mayor parte en participaciones de compañías operadoras en el extranjero— se elevan a unos diez mil millones de pesetas.

Estas cifras contrastan con los 689 millones de dólares, alrededor de setenta mil millones, que la compañía ha invertido en los últimos tres años desde que en 1989 empezó la expansión internacional.

La reducción de las inversiones en el exterior se debe a la inexistencia de grandes proyectos de privatización de operadoras de comunicaciones en Iberoamérica, zona a la que ha limitado —con la excepción de pequeños proyectos en Portugal y Rumanía— su presencia.

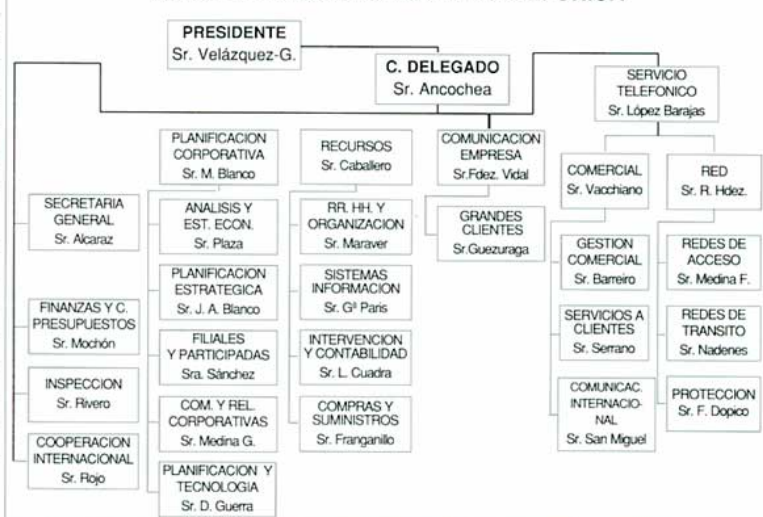
REESTRUCTURACION EN EL EQUIPO DIRECTIVO DE TELEFONICA

Según la Compañía, se pretende potenciar los negocios en régimen de competencia, incrementar la coordinación comercial entre las principales áreas de la Compañía y

racionalizar la gestión. Queda así: Presidente de Telefónica Servicios(TSI): Enrique Used Aznar. Dirección General de Comunicaciones de Empresa: Guillermo Fernández Vidal. Dirección General de la Red: Rafael Hernández García. Subdirección General Redes de Acceso: Jesús Medina Franco. Subdirección General de Planificación y Tecnología: Carlos Díaz-Guerra y Alvarez. Subdirección General de Grandes Clientes: José Luis Guezuraga Villa. Director Provincial de Madrid: José Borrajo Quinteiros. Director para Galicia: Jaime González Fernández. Presidente de TEMASA: Francisco Ferre Ferre. Presidente de Telefónica Investigación y Desarrollo (I+D): José María Vázquez Quintana. Presidente de TELYCO: Miguel de Antonio Sánchez. Director General de Telefónica Servicios (TSI): Félix Ivorra Cano. Director General de TEMASA: Ramón Torres Grajales.

DAT: Supone un golpe de timón que nos es poco favorable. Mucho economista y poco técnico. Algo parecido a lo que Solana hizo en su día y que después le condujo al fracaso más estrepitoso y al ciudadano de a pie a no poder utilizar el teléfono. Parece que la historia se repite. Ganar dinero por encima de todo y menospreciar la tecnología y a los técnicos. (Ver Editorial pág. 6).

LA NUEVA ORGANIZACION DE TELEFONICA



LA ECONOMÍA CRECE MENOS DEL 1 % DESDE JULIO



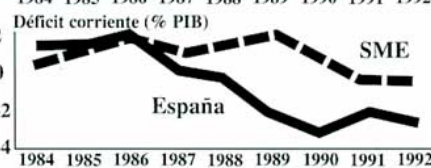
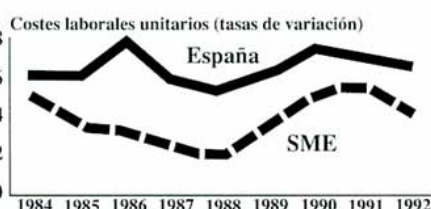
La economía española está creciendo por debajo del 1% desde el mes de julio, la menos tasa de los últimos 10 años, según el Banco de España. El *Boletín Económico* ofrece un panorama pesimista sobre los indicadores y llama la atención sobre la falta de resultados en la convergencia con la Comunidad Europea en precios y costes.

A su juicio, la única fórmula para mantener la competitividad y la estabilidad cambiaria reduciendo el déficit público es incidiendo en la moderación salarial y la flexibilidad laboral.

Aunque renuncie a hacer previsiones respecto a fin de año, el análisis de la situación es lo suficientemente explícito como para confirmar que el crecimiento económico será inferior a las cifras que baraja el Gobierno (1,5% en 1992 y 1% en 1993). Además, el dato central del informe es concluyente. La autoridad monetaria estima que el producto interior bruto (PIB) del tercer trimestre del año tuvo el menor aumento de la última década y sitúa la tasa de crecimiento por debajo del 1%.

El informe reconoce que "el período recesivo en el que se desenvuelve la actividad económica internacional se está prolongando más de lo previsto, como consecuencia de los desajustes que se registraron en la fase de expansión precedente y de la falta de coordinación de las políticas económicas entre los distintos países".

Añade, sin embargo, que la caída del ritmo de crecimiento en España, por sexto trimestre consecutivo, sigue reduciendo el diferencial positivo español respecto a la media de los países comunitarios, sin que haya implicado "una mejora en la convergencia en las tasas de aumento de precios y costes". Esta desaceleración ha situado la tasa anual de crecimiento del PIB desde el 2,8% en el primer trimestre de 1991, hasta el 1% actual, con caída de entre dos y tres décimas cada tres meses.



Los datos del SME corresponden a la media ponderada de los países con banda estrecha en la actualidad

y además ...

TELEVÉS PRESENTA UN NUEVO EQUIPO PARA LA RECEPCIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE LA SEÑAL DE TV SATÉLITE, EL STAR 94.

Este sistema se configura como la solución compacta y económica para las instalaciones colectivas.

Se trata de un sistema compuesto por:

- unidades interiores
- fuente de alimentación
- combinador
- central amplificadora

Unidad interior STAR 94

- Inteligente: incorpora microprocesador, encargado de la sintonización de la frecuencia de los canales de entrada, salida y subportadoras de audio.
- Sencilla: selección externa directa de la frecuencia de los canales y subportadoras.
- Universal: Compatible con todos los sistemas de transmisión de TV-SAT.

AT&T INTRODUCE EL SISTEMA LINEAGE 2000 GPS® EN ESPAÑA

AT&T Network Systems España ha anunciado la introducción del sistema de energía LINEAGE 2000 GPS® (Global Power Systems), un modelo de la familia LINEAGE 2000, que ha sido diseñado por los Laboratorios Bell de AT&T.

El LINEAGE 2000 GPS puede ser utilizado para alimentar a una gran variedad de equipos de comunicaciones, desde centrales telefónicas hasta PBX, sistemas de radio, sistemas celulares, multiplexores de alta velocidad, sistemas de procesamiento de datos, etc. Su arquitectura modular le permite un amplio abanico de configuraciones de potencia y distribución, pudiendo crecer en capacidad y funcionalidad, cubriendo así, de una manera flexible, las distintas necesidades de los clientes.

OCHO EMPRESAS PUBLICAS EUROPEAS RECIBIERON 600.000 MILLONES EN AYUDAS

Pese a las crecientes dificultades puestas por el comisario de la competencia de la CE a las ayudas estatales a empresas públicas en los últimos 18 meses ocho grandes empresas europeas en dificultades han recibido o están a punto de recibir ayudas y subvenciones por cerca de 600.000 millones de pesetas. La última de ellas el grupo informático francés Bull, por valor de 122.960 millones de pesetas, mediante subvenciones y ampliaciones de capital autorizadas por Bruselas.

Las ocho mayores ayudas a empresas, que han tenido lugar en 1991 y 1992, fueron entregadas por cuatro países; Francia, Italia, Bélgica y Reino Unido. Ha sido Francia el más generoso de los cuatro a la hora de ayudar a sus compañías ya que de las ocho operaciones analizadas cuatro son francesas mientras que tan solo dos son italianas, una belga y otra (la ayuda más pequeña de todas) es británica.

Las ocho empresas receptoras de ayuda tienen

en común el estar situadas en sectores críticos como el transporte aéreo (Air France y Sabena), la electrónica y la informática (Bull y Thomsom), la Siderurgia (Usinor-Sacilor e Ilva) y la Química (Eni-chem). El caso British Aerospace-Rover, en el que ha tenido lugar la ayuda británica, es un caso especial.

Por lo que respecta a España, pese a las recientes advertencias del comisario de la competencia, lo

más previsible es que el Estado siga gastando sumas inmensas para sostener sus grandes empresas en dificultades.

Este año, 1992, por ejemplo, el Instituto Nacional de Industria, tiene la intención de aportar a sus empresas cerca de 470.000 millones de pesetas en ayudas. Esta inyección de recursos se llevará a cabo en distintas empresas del grupo, básicamente, mediante el sistema de las ampliaciones de capital.

NUESTRA INFORMÁTICA HACIA SOFTWARE Y SERVICIOS

El mercado informático español creció en 1991 por encima de la inflación. El incremento de las exportaciones, un 30,2 por ciento, fue un factor decisivo para alcanzar el 6,7 por el crecimiento global. Sólo software y servicios mantuvieron crecimientos de dos dígitos, conformando la orientación que la demanda empieza a adquirir en nuestro país. La informática española generó un volumen de negocio de 941.524 millones de pesetas, de los que 816.943 se facturaron dentro de nuestras fronteras.

Ranking de empresas del sector informático 1991 (millones de pesetas)

Empresa	Facturación Total	Facturación Informática	% Total	Mercado Interior	Exportaciones
IBM	264601	260708	98,53	177298	83410
Hewlett-Packard	41005	36223	88,34	27109	9124
Rank-Xerox	40022	11353	28,37	-	-
Olivetti	35867	24253	67,62	21087	3166
Digital	30831	30831	100	29039	1792
Fujitsu	26195	26195	100	21995	4200
NCR	25404	25404	100	25404	-
Unisys	24500	24500	100	22495	2005
Siemens-Nixdorf	22212	22212	100	17232	4980
Bull	18918	18918	100	17359	1569
Investrónica	15431	15431	100	11555	3876
ICL/Nokia	11078	11078	100	10744	334
Otros	440155	434418	98,7	435637	10125
TOTAL	996218	941524	94,51	816943	124581

Parque instalado de ordenadores en España

Empresa	Grandes Sistemas	% Particip.	Sistemas medios	% Particip.	Pequeños Sistemas
IBM	222	30,1	19095	56,9	-
Siemens-Nixdorf	39	5,3	832	2,4	12894
NCR	-	-	2443	7,2	7273
Olivetti	-	-	-	-	9201
Philips	-	-	250	0,7	7675
Unisys	175	23,7	149	0,4	8161
Digital	23	3,1	538	1,6	7816
Bull	110	14,9	-	-	5536
Fujitsu	75	10,1	965	2,8	2400
Comporex	32	4,3	-	-	-
Wang	27	3,6	725	2,1	-
Hewlett-Packard	5	0,6	1489	4,4	-
Sun	-	-	-	-	1675
Otros	28	3,8	7047	21	26997
TOTAL	736	100	33533	100	89628



TELEFONICA CEDE A RETEVISION EL TRANSPORTE Y DIFUSION DE SEÑALES DE TV



Cándido Velázquez



José Aznar

debe ceder el ente que dirige José Aznar. Mientras que Telefónica evalúa en 7.500 millones. Retevisión no cree que supere los 2.500 millones.

Entre los trabajos se encuentra la transmisión vía satélite de los programas de Televisión Española a Canarias, el transporte de señales de contribución de programas enlatados, transporte de imágenes para informativos y programas y transporte de señales de acontecimiento en directo. La difusión de señales de los tres canales de televisión privada a través de Eutelsat y del Canal Internacional de TVE a través de Intelsat, que Telefónica, como signatario de estas organizaciones multinacionales, realizaba por encargo de Retevisión.

El ente público que dirige José Aznar monopoliza todas las relaciones comerciales con los clientes finales de los servicios de contribución de señales de TV.

Retevisión no ha decidido todavía cuántos canales contratará en Hispasat, aunque evaluó entre 5 y 8 los transpondedores que podrían necesitar para prestar los servicios indicados.

Desde el pasado 1 de noviembre, Telefónica procede a pasar a Retevisión el negocio de señales de contribución de TV que ha venido explotando en España en los últimos 20 años. Se hace obligatorio por la reciente aprobación de la modificación de la LOT que otorga a Retevisión el monopolio del transporte y difusión de señales de TV.

Telefónica y Retevisión discrepan sobre el volumen de facturación los servicios que la compañía

y además ...

UNISYS OBTIENE BENEFICIOS

Unisys anuncia resultados positivos, con un beneficio neto de 68,3 millones de dólares (unos 6.800 millones de pesetas), en el tercer trimestre de 1992, cerrado el 30 de Septiembre, frente a pérdidas de 75,8 millones de dólares en el mismo periodo de 1991. Los ingresos crecieron un 5 por ciento, 2.068 millones de dólares, frente a 1.972 en el tercer trimestre del año anterior. El buen crecimiento en las áreas de sistemas de información para uso comercial y servicios se vió solapado, en parte, por un ligero descenso en los ingresos de Paramax, subsidiaria dedicada a sistemas para defensa.

La compañía informa también que este es el sexto trimestre consecutivo de "cash flow" positivo. En este tercer trimestre del año, el "cash flow" procedente de operaciones superó los 200 millones de dólares, lo que sitúa el total de los nueve meses en más de 600 millones de dólares.

IBM CENTRARA EN AS/400 SU ESTRATEGIA

IBM centrará en torno a su familia de sistemas de gestión AS/400 gran parte de su estrategia informática futura. La idea es convertir al AS/400 en un potente servidor que, además de proporcionar todo tipo de aplicaciones de gestión -como ocurre ahora- soporte capacidad multimedia y prestaciones propias de una estación de trabajo, según aseguró William Stueck, director general de marketing del sistema. en el transcurso de una conferencia de tres días celebrada en Sitges, cerca de Barcelona. Cuatro años después de su introducción, la familia AS/400 se ha convertido en una de las de mayor éxito de IBM, palpable en los más de 1.300 asistentes a la conferencia organizada por la compañía. La idea era, además de promocionar el sistema, demostrar las enormes posibilidades de la familia y que, a juicio de IBM, está infratutilizada por el usuario.

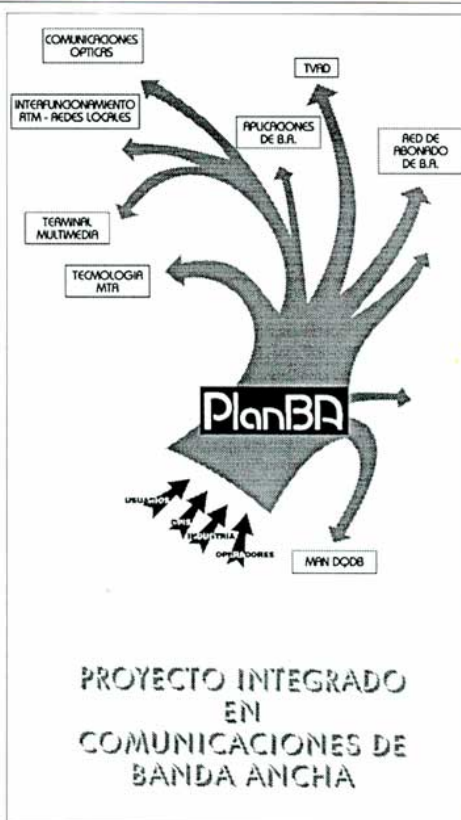
PLANBA: POR FIN EN MARCHA

La Acción Nacional de I+D en Comunicaciones de Banda Ancha (PLANBA) ha dado ya comienzo con la aprobación de sus primeros 11 proyectos. La Acción, gestionada por la DGTel, cuenta con la financiación de PEIN, CDTI y el Plan Nacional de I+D.

La actividad de PLANBA se desarrollará durante el periodo 1992-1995, en el que los proyectos ya aprobados pondrán en juego unos recursos totales próximos a los 3.000 millones de pesetas. De ellos, PEIN ha comprometido ya subvenciones por valor de unos 100 millones para trabajos realizados en 1992, mientras que el Plan Nacional ha destinado alrededor de 400 millones para financiar la participación de centros públicos. Está prevista igualmente la concesión de créditos CDTI a las empresas.

Entre las 14 empresas participantes destaca la presencia de Telefónica, que aporta el núcleo de red de PLANBA, constituido por la red RECIBA (Red Experimental de Comunicaciones Integradas de Banda Ancha), desarrollada por Telefónica I+D.

A lo largo de los próximos meses está previsto poner en marcha nuevos proyectos, así como reforzar las actividades de algunos de los ya existentes, especialmente en el área de aplicaciones.



LOS EJECUTIVOS EMIGRANTES

Wyatt, consultora especializada en asesoría de beneficios y compensación de empleados, ha realizado un estudio titulado *Traslados de personal* en el que analiza cómo actúan las empresas a la hora de desplazar a sus trabajadores dentro de España. Esta empresa aporta en el informe los modelos de actuación más comunes según recoge "Expansión".

'EMPRESA-PROVIDENCIA'

El informe señala que las compañías tienden a comportarse como auténticos *protectores* del empleado que accede a realizar el traslado: asumen los gastos de los viajes a la nueva localidad para que el ejecutivo y su cónyuge conozcan su nueva residencia y proporcionan los servicios de una agencia inmobiliaria que les asesore.

LO QUE CUESTA MOVER A LOS DIRECTIVOS



TECNICOS CUALIFICADOS, MANDOS INTERMEDIOS; PUESTOS CON REMUNERACION TOTAL BRUTA ANUAL ENTRE 4 Y 6 MILLONES DE PESETAS

- Gastos de mudanza.
- Contratos de electricidad, agua, teléfono y gas.
- Gastos de instalación hasta 100.000 pesetas.
- Dos días anuales de vacaciones extra.
- Dos viajes anuales a la localidad de origen para el empleado y su familia y garantía de pago de viajes por razones de emergencia.
- Alojamiento provisional en hotel para el empleado y su familia hasta haber completado su instalación.
- Estudio de tema vivienda en función del caso particular y sin que los gastos que le suponga a la empresa sobrepasen los dos millones de pesetas.

JEFES, DIRECTORES DE 2ª O DE 1ª LINEA EN EMPRESAS PEQUEÑAS; PUESTOS CON REMUNERACION TOTAL BRUTA ANUAL ENTRE 6 Y 9 MILLONES DE PESETAS

- Gastos de mudanza.
- Electricidad, agua, teléfono y gas de la nueva vivienda.
- Gastos de instalación hasta 250.000 pesetas.
- Dos días anuales de vacaciones extra.
- Dos viajes anuales a la localidad de origen para el empleado y su familia y garantía de pago de viajes por razones de emergencia.
- Pago de los costes de gestión para la domiciliación de recibos.
- Alojamiento en hotel para el empleado y su familia hasta completar su instalación, por un tiempo máximo de un mes.
- Estudio de vivienda en cada caso particular y sin que los gastos para la empresa sobrepasen los cuatro millones de pesetas.
- Ayuda para educación de los hijos consistente en el pago de la diferencia de coste entre la localidad de origen y la de destino.
- Revisión del seguro de vida y accidentes del empleado.



DIRECTORES DE 1ª LINEA, PUESTOS CON REMUNERACION TOTAL BRUTA ANUAL SUPERIOR A 9 MILLONES DE PESETAS

- Gastos de mudanza.
- Electricidad, agua, teléfono y gas de la nueva vivienda.
- Gastos de instalación hasta 500.000 pesetas.
- Cuatro días anuales de vacaciones extra.
- Dos viajes anuales a la localidad de origen para el empleado y su familia y pago de viajes por razones de emergencia.
- Pago de los costes para la domiciliación de recibos, etc.
- Alojamiento en hotel para el empleado y su familia hasta completar su instalación, por dos meses.
- Estudio de vivienda en cada caso y sin que los gastos que le suponga a la empresa sobrepasen los seis millones.
- Ayuda para educación de los hijos de hasta un 50% del coste.
- Revisión del seguro de vida y accidentes del empleado.

Flexibilidad en cuanto a los conceptos a incluir en el paquete, en función de los intereses particulares del afectado.

FUENTE: Wyatt

Módulos de comparación que deben adaptarse a la situación de cada empresa.

ESPAÑA RECHAZA EL PROYECTO CE PARA TELEFONIA VOCAL

Se logró la aprobación de su propuesta de mínimos para liberalizar la telefonía vocal de la CE. La mayoría de las delegaciones, incluida España, se opusieron a abrir a la competencia las llamadas intracomunitarias en defensa de sus monopolios nacionales.

La secretaria de estado de Telecomunicaciones, Elena Salgado, justificó la decisión del Gobierno español "tenemos el compromiso de garantizar el equilibrio financiero de Telefónica". Según recordó la colaboradora del ministro José Borrell, las llamadas internacionales suponen una importante fuente de ingresos para la compañía pública española, "muy superior al 5% medio que representa este tráfico para otros operadores comunitarios".

De sus palabras se desprende que el Gobierno se vería obligado a aumentar aún más las tarifas de llamadas locales, si secundaba las pretensiones de Brittan y reducía las de llamadas intracomunitarias.

Un documento de la presidencia británica pide un nuevo informe que no será estudiado por los Doce hasta mayo del año que viene.

La propuesta del Reino Unido reclama además que el comisario acceda a acometer "un profundo y amplio proceso de consultas".

Por otra parte, los ministros no lograron aprobar el Plan de Acción para desarrollar el sistema europeo D2 MAC de televisión en alta definición.

Francia y Holanda, o mejor Thomson y Philips, presionaron para que los Doce dieran luz verde al plan que, denominado Plan de Acción para la introducción de servicios de televisión avanzados en Europa y, especialmente, de la TV de alta definición (HDTV), incluye una ayuda comunitaria de 850 millones de ecus.

España y los países beneficiarios de los fondos de cohesión sostuvieron que no autorizarán tal desembolso hasta que los líderes europeos no aprueben el Paquete Delors II. Reino Unido mantuvo igualmente una reserva de principio, puesto que no ve motivos para que la CE intervenga con sus recursos.



Elena Salgado rechazó el proyecto de Brittan.

PORCENTAJE DE CAMBIO EN LOS PRECIOS

Llamadas de tres minutos en horario de tarifa máxima

	Conexión	Alquiler	Llamada local	Llamada nacional
Bélgica	-53	-23	-36	-20
Dinamarca	-18	7	61	-41
Alemania	-76	-32	-25	-55
Grecia	-47	145	-4	-4
España	-20	134	117	-31
Francia	-81	-56	-23	-44
Irlanda	-43	16	-9	-9
Italia	-49	168	-25	-20
Luxemburgo	-36	-21	6	6
Holanda	-24	-30	-18	-35
Portugal	-45	-34	-33	-33
Reino Unido	26	-3	20	-67

y además ...

ALIANZA ENTRE OLIVETTI Y BT PARA SUMINISTRAR SERVICIOS GLOBALES A LOS CLIENTES

Olivetti y BT (ex British Telecom) anuncian que han firmado una importante alianza, de aplicación inmediata en el continente europeo con exclusión de la Gran Bretaña. Según el acuerdo, BT recibirá asistencia, en régimen de 24 horas diarias, de la red de más de 2.500 técnicos de servicio Olivetti, complementando así la estructura BT ya presente en 31 ciudades europeas. Olivetti proporcionará asistencia a los productos y servicios básicos de la red BT. Además, garantizará el soporte a los terminales de sobremesa instalados en las sedes de los clientes, que así tendrán acceso a una amplia gama de avanzadas tecnologías para soluciones de comunicaciones en áreas tales como LANs, software aplicativo y ordenadores personales. La cooperación con la red de asistencia de Olivetti (Oliservice), justificada por el creciente número de clientes europeos del gigante de las telecomunicaciones, proporcionará una mejora inmediata de los tiempos de respuesta, que se reducirán hasta cerca de las dos horas desde la llamada inicial solicitando la asistencia.

ALCATEL STANDARD, PRIMERA CENTRAL DIGITAL EN ARGENTINA

Madrid, 17 de noviembre de 1992.- Telefónica de Argentina ha puesto en servicio la primera central telefónica digital suministrada por Alcatel Standard Eléctrica. La central, denominada Alcael 1000 \$12, ha sido inaugurada por el presidente de la república argentina, Carlos Menem, está situada en la ciudad de Buenos Aires y tiene una capacidad para 20.000 abonados.

LA INVERSION EXTRANJERA PROPICIA LAS IMPORTACIONES



Claudio Aranzadi, Ministro de Industria

El capital extranjero en las empresas industriales españolas tiene consecuencias negativas en la balanza comercial, ya que tiene un claro efecto dinamizado sobre las importaciones pero escaso en las exportaciones, según un estudio realizado por la Fundación Empresa Pública, por encargo del Ministerio de Industria.

Se constata que en las empresas participadas mayoritariamente con capital extranjero la intensidad importadora es del doble que la de las empresas nacionales. Sin embargo, no parece ser un factor determinante en la decisión de exportar y el capital extranjero pretende consolidar mercados de exportación para la casa matriz —de importación para la empresa participada española— y expandir las importaciones intermedias vinculadas al grupo. El estudio confirma que el esfuerzo tecnológico crece con la participación del capital extranjero pero el saldo con el exterior empeora, ya que se agrava la dependencia de tecnología respecto de la empresa matriz, con el consiguiente incremento de las importaciones.